

WebOrder.biz is een e-handel oplossing die KMO's, handelaars, ambachtslieden, verenigingen, enz. toelaat, gemakkelijk en aan een betaalbare prijs, hun eigen online verkoopplatform op te bouwen en te beheren.

1. WebOrder.biz genereert automatisch online verkoopplatformen

Registreer u als verkoper en WebOrder.biz maakt automatisch en in enkele ogenblikken uw eigen verkoopplatform aan.

2. Open zoveel verkooppunten als je er nodig hebt

Uw platform kan een onbeperkt aantal **virtuele vestigingen** tellen die elk overeenkomen met een online verkooppunt. Al uw producten worden door de verschillende vestigingen van uw distributie netwerk gedeeld.

Exclusief

Elk verkooppunt wordt weergegeven door twee Internet toepassingen:

- 1. Een verkoopsite gericht op de klassieke vaste computers of verkoopterminals;*
- 2. Een verkoopsite voor mobiele apparaten.*

3. Elk verkooppunt is een autonome entiteit

Exclusief

Deze autonomie laat toe dat je elk verkooppunt kan instellen afhankelijk van de markt waartoe het is gericht.

U bepaalt, voor elke vestiging (onder andere):

- o De naam, de coördinaten van het verkooppunt;
- o de beschikbare catalogi en producten;
- o de **toegangsregels**: openbare of private verkooppunten;
- o het uitzicht en de lay-out (decoratieve thema's, banners, enz.);
- o **het land** waartoe het is gericht;
- o **de standaard taal** van de interface;
- o **de lokale valuta** die wordt gebruikt in catalogi en transacties;
- o **de wisselkoers van de lokale valuta** ten opzichte van de basisvaluta;
- o **de omzetbelasting** (BTW), indien van toepassing.

Exclusief

*In elke locatie beschik je over **drie manieren om uw kopers te identificeren**: volledige identificatie, beperkt tot de e-mail, geen identificatie.*

4. Kopersgroepen en speciale tarieven

Exclusief

Voor ieder verkooppunt kunt u de verkoopprijs van uw producten bepalen.

- **Per kopersgroep**: volgens de groep waarvan de koper deel uitmaakt kunt u speciale prijzen aanbieden (groothandelaar, verdeler, particulier, enz.).
- **Per hoeveelheid**: per bestelde hoeveelheid kunt u **staffelprijzen** vaststellen. Een fractie van een verkoopenheid bestellen kan ook.

5. De verkooppunten zijn polyvalent

Exclusief

Elk verkooppunt kan worden aangepast aan een bepaalde klantenkring en kan alle functies bieden die voor elk transactietype nodig zijn.

- Doelgroepen
 - Professioneel (BtoB configuratie)
 - Consumenten (BtoC)
- Functies
 - Eenvoudige catalogus: presentatie van de producten, zonder bestelling.
 - Bestellingen: materiële en immateriële producten, diensten.
 - Registratie van reserveringen, van evenementen.
 - Enz.

6. Elk verkooppunt heeft een uniek internetadres

Exclusief

Dankzij een uniek internetadres kan elk verkooppunt gemakkelijk in de volgende webtoepassingen gevoegd worden:

- een website, een blog
- een **Facebook** pagina
- enz.

7. Bouw een verticaal distributie netwerk op

Exclusief

In WebOrder.biz kan elke verkoper een of verschillende producten met om het welke andere verkoper die in de toepassing aanwezig is delen. Deze functie maakt het creëren van een verticaal distributie netwerk tussen producenten en distributeurs of retailers zeer eenvoudig.

8. Steun voor de webmarketing

Exclusief

Maak specifieke snelkoppeling naar elk van uw verkooppunten aan

- *Gebruikt als snelkoppelingen op het Windows-bureaublad (toegang tot een verkooppunt in een klik)*
- *Gedeeld met de vrienden van een Facebook account*

*Plaats een link naar elk van uw verkooppunten in de **verkoopersgids**.
Bied uw producten in de **globale productengids** aan.*

9. WebOrder.biz is meertalig

Frans, Nederlands en Engels zijn beschikbaar in beide interfaces van de toepassing.

Exclusief

Taal van de inhoud: voor elke taal van de interface, kan de verkoper de inhoud (product namen, beschrijvingen, enz.) in de taal van zijn keuze invoeren.

10. WebOrder.biz is een " low cost " online service

De voordelen van de online service

- Overall en altijd beschikbaar.
- Geen software installatie, noch door de verkoper noch door de koper (een browser is voldoende).
- Niets te investeren (geen server, licentie- of installatiekosten).
- Verdere ontwikkelingen met gratis en automatische updates.

De voordelen van de « low cost »

- Geen opstartkosten.
- Transparantie van de operationele kosten: **maandelijkse huurprijs, "all inclusive"**.

Exclusief

Tot 10 producten (goederen of diensten) is WebOrder.biz 100 % gratis

- Een onbeperkt aantal producten, categorieën en catalogi kunnen worden aangemaakt.
- Geen kosten in verband met het volume van de opgeslagen gegevens.
- Geen lang termijn contract (minimaal 1 maand).
- Geen verkoopcommissies.

Exclusief

Een intermitterend gebruik (bv. seizoensgebonden verkoop) is mogelijk zonder extra kosten : de gebruiker betaald alleen voor de duur van het daadwerkelijke gebruik van de platform .